

SANIERUNGSBEISPIEL AUTOHAUS GMBH



AUFTRAGGEBER

Der Inhaber oben genannten Autohauses meldet sich am 02. Juli 2008 bei der MAP AG. Bereits am 05. Juli 2008 findet ein erstes Kontaktgespräch in den Firmenräumlichkeiten des Inhabers mit dem Team der MAP AG statt.

UNTERNEHMENSITUATION

- Das Unternehmen hat eine angespannte Liquiditätssituation.
- Hausbanken und Leasinggesellschaften haben keine weitere Bereitschaft signalisiert, die bestehenden Kreditlinien zu erhöhen.
- Es besteht bereits großer Druck zusätzlicher Gläubiger (Lieferanten, Krankenkassen, Finanzamt etc.).
- Eingeleitete Sanierungsmaßnahmen greifen nicht auf Grund der sich rasch verändernden Marktsituation.
- Man sieht sich bereits mit Insolvenzrisiken konfrontiert, kann diese aber nicht abschätzen.
- Einzelne Gespräche mit eventuellen Übernahminteressenten wurden in der Vergangenheit immer wieder geführt, jedoch gab es nie konkrete Übernahmeangebote.
- Auf Grund fehlender Nachfolgeregelungen ist ein Verkauf des Unternehmens angestrebt.

Unter Berücksichtigung oben genannter Gegebenheiten wird übereinstimmend festgestellt, dass nur eine rasche Reduzierung der Gesamtverbindlichkeiten den Fortbestand des Unternehmens sichern kann.

SANIERUNGSMABNAHMEN

Nach der Entscheidung des Inhabers, das Team der MAP AG mit der Restrukturierung und dem anschließenden Unternehmensverkauf zu beauftragen, werden in enger Abstimmung mit dem Eigentümer nachfolgende Maßnahmen kurzfristig beschlossen und durchgeführt:

- ✓ Aufstellung eines Vermögensstatus und Feststellung der derzeitigen Finanzierungsstruktur.
- ✓ Gespräch mit den Hauptgläubigern, um die Bereitschaft und Zustimmung für eine Restrukturierung und den anschließenden Unternehmensverkauf einzuholen.
- ✓ Ausarbeitung des Restrukturierungskonzeptes.
- ✓ Durchführung eines außergerichtlichen Schuldenbereinigungsverfahrens unter Beachtung der gesetzlichen Rahmenbedingungen mit dem Ziel, die Gesamtverbindlichkeiten des Unternehmens schnell und wirksam zu senken.
- ✓ Inventarisierung und Bewertung des mobilen- und immobilien Anlagevermögens.
- ✓ Bewertung aller sonstigen Vermögenswerte (z.B. Auftragsbestand, Warenlager etc.).
- ✓ Bewerbung des Unternehmens und Akquisition von Kaufinteressenten.
- ✓ Prüfung und Vorlage von Kaufangeboten sowie Unterstützung beim Vertragsabschluss.

ERFOLGSSTORY

Durch die rasche Einleitung und Umsetzung aller oben genannten Maßnahmen durch die MAP AG kann die Finanzstruktur des Unternehmens innerhalb von ca. 4 Monaten erneuert werden. Auf Wunsch des Eigentümers wird das Unternehmen am 01. November 2008 erfolgreich an einen Interessenten verkauft und seitdem unter Erhalt sämtlicher Arbeitsplätze fortgeführt.